

## La société

Expert en Data Marketing, Azorica développe son savoir-faire autour de tous les métiers de l'acquisition de nouveaux clients B2C à fort ROI pour les annonceurs souhaitant optimiser leurs actions de conquête à la Performance :

- Emailing dédié
- Leads generation
- Web push
- Affiliation
- Display
- Native ads
- Retargeting
- Insert NL

Aujourd'hui composée de 24 collaborateurs, Azorica est une agence spécialisée en acquisition et conversion B2C.

## Descriptif du poste

Azorica, recrute un Business Developer directement rattaché au pôle Affiliation. Véritable chasseur, vous aurez la charge de développer le portefeuille clients et le réseau partenaires.

Rattaché au responsable du pôle, les missions sont :

- Evaluer les besoins des clients en vue de proposer une stratégie de croissance en accord avec leurs objectifs.
- Prospecter les annonceurs du e-commerce et développer le portefeuille de nouveaux clients : Prospection téléphonique via la BDD et autres canaux + Assurer les RDV chez les annonceurs
- Enrichissement du réseaux partenaires d'affiliation.
- Etablir un fort relationnel avec les clients / prospects

### **Profil recherché**

- Objectifs : Poste 100 % chasse
- Langues : Anglais (courant)
- Outils informatiques : Microsoft Excel, Microsoft PowerPoint, Microsoft Word
- Expérience souhaitée : une expérience sur le même type de poste dans le marketing d'affiliation.
- Traits de caractère : Aisance relationnelle, Curiosité technologique, Fibre commerciale, Autonomie, Sens de l'organisation, Travail en équipe

### **Conditions**

Contrat de 39h